

## סילבוס קורס מס' 276004 אביב תשפ"ד

### שם הקורס: יזמות ופיתוח טכנולוגיות רפואיות נקודות זיכוי 2

#### צוות הוראה בקורס

שם מרכזי הקורס: דר גיא דורי ופרופ דני וייסמן

פרטי התקשרות: גיא דורי 0506265516, דני וייסמן 0545221303

ימים ושעות קבלה: היום בו הקורס ניתן, שעה לפני ושעה אחרי הקורס

בשנת 2024: ימי ראשון: 15:00-17:00

**מרצים נוספים בקורס:** רוב הרצאות הקורס ניתנות ע"י מרצי אורח מקצועיים שאינם חברי סגל בטכניון

בהתנדבות ורופאים-יזמים

מתרגלים בקורס: מרכזי הקורס

#### מהלך הקורס

ימים ושעות הרצאה **ימי א' 15:00-17:00** חדר סמינרים **כתום** בפקולטה לרפואה (חצי קומה מתחת

לספריה)

#### מטלות בקורס

1. מצגת בנושא: תאור הבעיה הרפואית השוק והצעת הערך תאריך הגשה **30.6.2024**
2. מצגת בנושא: פתרון הבעיה, קניין רוחני, תוכנית מחקר ופיתוח תאריך הגשה **14.7.2024**
3. מצגת בנושא: מודל עיסקי, רגולציה, תוכנית עיסקית תאריך הגשה **28.7.2024**
4. מצגת בנושא: צוות, 1-minute elevator pitch תאריך הגשה **11.8.2024**

#### נוכחות בקורס

נוכחות בהרצאות – חובה.

חובת הגשת המצגות (תחת סעיף מטלות)

#### דרישות קדם לקורס: אין

#### מקורות מומלצים לקורס:

Blank S., Dorf B. - The startup owner's manual

Yock et al. – Biodesign – the process of innovating medical technologies

**מטרת על:**

ללמד את הסטודנטים לרפואה ומדעי הרפואה מה נדרש מיזם בתחילת דרכו בעולם היזמות ברפואה ובכלל

**מטרות:**

בסיום הקורס, הולמד יפרט את הנושאים ההכרחיים שהוא צריך להתייחס אליהם לפני שמתחיל פרוייקט יזמי בתחום הרפואי. פרקי יסוד אלה כוללים: הגדרת הבעיה הרפואית שרוצה לפתור, וידוא שהבעיה היא צורך בלתי ממומש (unmet need), הכרת הלקוח, הבנת הערך שהמיזם מציע, הבנת הדרך שבו הערך יועבר ללקוח (channels), שימור הקשר עם הלקוח, הבנת המודל העסקי, הכרה באמצעים שידרשו כדי לבצע את המיזם, קניין רוחני, תוכנית מחקר ופיתוח, רגולציה, בניית צוות, אופן הצגת הפרוייקט בפני משקיעים.

**נושאי ההרצאה \* בקורס על פי שבועות הסמסטר מתאריך 2.6.2024 עד תאריך 11.8.2024**

מספר	תאריך המפגש	שם המרצה	נושא
1	2.6.24 1500-1600	רופא-יזם – דר יאיר פלד, קרדיולוג ויזם	התקנים רפואיים למחלות מבניות של הלב: מרעיון למיטת החולה
	2.6.24 1600-1700	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי	הסבר על מבנה הקורס – מה נדרש בקורס. הרצאה של פרופ וייסמן על יזמות. להציג בפני הסטודנטים רעיונות לפרוייקטים ולעודד שיבחרו פרויקט ביוזמתם. להקים קבוצות עבודה של 4-5 סטודנטים בכל קבוצה. להעביר לסטודנטים את הפורמט של הקנבס.
2	9.6.24 1500-1600	אלכס פינקלשטיין – יעוץ עסקי	עקרונות להצגת רעיון\מוצר
	9.6.24 1600-1700	אלכס פינקלשטיין – יעוץ עסקי	בניית מצגת – היבטים טכניים
3	16.6.24 1500-1600	איתן יפה – עורך פטנטים	קניין רוחני
	16.6.24 1600-1700	דר גיא דורי canvas business model	מושגי יסוד ביזמות בתחום הרפואה ועבודה בשיטת הקנבס.
4	23.6.24 1500-1600	תומר גולד V.P., Research & Development Imagindairy Ltd.	פיתוח תרופות מרעיון למוצר... ועוד!
	23.6.24 1600-1700	דר ליאור לב טוב	מתודולוגיה של פיתוח מוצר רפואי על פי Biodesign + creative של סטנפורד – דוגמא אישית

מסחור טכנולוגיות והעברת ידע	מוטי קורן – נציג T3 בתחום הביולוגי ותרופות	30.6.24 1500-1600	5
שעה משותפת לדני, עופר, אלכס ואני לעבוד עם הקבוצות על תאור עולם הבעיה, הצעת הערך והלוקוח.	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	30.6.24 1600-1700	
עקרונות ברגולציה של מכשור רפואי	שלומי הרפז – מהנדס ביו-רפואי, יועץ רגולציה לחברות מכשור רפואי	7.7.24 1500-1600	6
מסקנותיי לאחר 20 שנות נסיון בהובלת פרוייקטים טכנולוגיים: מאילו טעויות כדאי להמנע	עופר פינטל – מהנדס מכונות, MBA – הובלת פרוייקטים	7.7.24 1600-1700	
אבני הדרך והקשיים בפרוייקט חממה	דר עבד נאסר – מנכ"ל דורמוטק	14.7.24 1500-1600	7
שעה משותפת לדני, עופר, אלכס ואני לעבוד עם הקבוצות. כל קבוצה צריכה להציג את המו"פ, קניין רוחני, המודל העיסקי, הצוות הנדרש, שותפים אפשריים, פעילות המיזם.	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	14.7.24 1600-1700	
יזמות חברתית – עמותת דור לדור – הקשיים בהקמת עמותת חברתית.	שרון ווקר זקס – מנהלת פיתוח עיסקי ב-קמהדע	21.7.24 1500-1600	8
Prototyping	יובל זינגר – מנכל ובעלים של חברת הנדסה ופיתוח מוצרי רפואה	21.7.24 1600-1700	
מימון	דר אירית יניב מנכ"לית של קרן הון סיכון ALMEDA	28.7.24 1500-1600	9
שעה משותפת לדני, עופר, אלכס ואני לעבוד עם הקבוצות. מתן פידבק על שאלות של הקבוצות.	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	28.7.24 1600-1700	
מצגות מלאות של הקבוצות. כל מצגת 20 דקות. ואח"כ 10 דקות לשאלות	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	4.8.24 1500-1600	10
מצגות מלאות של הקבוצות. כל מצגת 20 דקות. ואח"כ 10 דקות לשאלות	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	4.8.24 1600-1700	
מצגות מלאות של הקבוצות. כל מצגת 20 דקות. ואח"כ 10 דקות לשאלות	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	11.8.24 1500-1600	11
כל קבוצה מציגה 1-min elevator pitch	פרופ דני וייסמן דר גיא דורי אלכס פינקלשטיין עופר פינטל	11.8.24 1600-1700	

\* יתכנו שינויים בסדר ההרצאות ובמרצים – הואיל והמרצים הם מרצי חוץ מתנדבים, שלעיתים בצורה בלתי מתוכננת נאלצים לצאת לחו"ל.

ארבעה מפגשים במהלך הקורס, הם מפגשים שבהם הסטודנטים מציגים את חלקי הפרויקט. ובשני המפגשים האחרונים יוצגו המצגות המלאות של כל קבוצה.

### **שיטות ההוראה**

הרצאות פרונטליות, עבודה עצמית ובקבוצות של הסטודנטים

### **כלי הערכה:**

כל קבוצת סטודנטים מבצעת מצגת מלאה של הפרוייקט בפני פורום משתתפי הקורס ושני המרכזים ושני בוחנים חיצוניים. ציון יקבע ע"י שני המרכזים לאחר התייעצות עם בוחני החוץ.

### **מבנה הציון בקורס**

100% מהציון – ציון המצגת הסופית. ציון עובר 55%.